**Технички опис на бизнис идејата**

**со спецификација на потребната опрема и материјали**

|  |
| --- |
| **<апликант>** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Вкупна вредност на проектот (во евра)** |  |
| **Баран износ** |  |
| **Кофинансиран износ од корисникот** |  |
| **Дејност** |  |

*Напомена: Ве молиме пред пополнување на остатокот од образецот внимателно прочитајте ги инструкциите за подготовка, дадени подолу.*

1. ***ОПИС НА БИЗНИС ИДЕЈАТА***
2. **ОПИС НА ПРОЕКТОТ**

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

1. **ЗА АПЛИКАНТОТ/АПЛИКАНТИТЕ/ТИМОТ**
	1. ИСТОРИЈАТ НА АПЛИКАНТОТ

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

* 1. ГЛАВНА ДЕЈНОСТ НА АПЛИКАНТОТ

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

* 1. ТИМ НА АПЛИКАНТОТ (вработени, менаџмент, органограм)

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

* 1. ОБЕЗБЕДЕНО КОФИНАНСИРАЊЕ ОД АПЛИКАНТОТ

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

**3. ПАЗАРЕН ПОТЕНЦИЈАЛ**

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

**4. ИСКОРИСТУВАЊЕ НА СРЕДСТВАТА**

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

**5. ПЛАН НА АКТИВНОСТИ**

|  |
| --- |
| Внесете/пополнете тука |

**6. БУЏЕТ НА ПРОЕКТОТ**

Табела 1

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ред. број | Опис на работа | Ед. мерка | Количина | Един. цена | Вкупно |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |

***II. УПАТСТВО ЗА ПОГОТОВКА***

*Ве молиме внесете текст во соодветните полиња во согласност со упатствата за секој дел како што е дадено подолу.*

1. **ОПИС НА ПРОЕКТОТ**

Апликантот треба да ги објасни клучните елементи на бизнис идејата. Треба да се одговари на прашањата: *што, кој, како, кога и каде?*

1. **АПЛИКАНТ**

2.1. ИСТОРИЈАТ НА АПЛИКАНТОТ

* Краток опис за основачот
* Опишете ги предностите на апликантот и основните компетенции. Кои фактори ќе придонесат за успех на апликантот?

2.2. ГЛАВНА ДЕЈНОСТ НА АПЛИКАНТОТ

• Опишете ги главните производи/услуги

• Опишете ја дејноста

• Опишете ги развојните планови на апликантот

2.3. ТИМОТ НА АПЛИКАНТОТ

* Обезбедете основни податоци за управувачкиот тим (имиња, струка, претприемачко искуство).
* Колку вработени ќе бидат ангажирани, доколку се добијат бараните средства од Општина Кичево?
* Вештини и компетенции на тимот? Опишете го релевантното искуство на тимот кое ќе овозможи реализација на планираните активности.
* Кој ќе раководи со проектот на дневна основа?

2.4. КОФИНАНСИРАЊЕ

* Информација за начинот на кој ќе се обезбедат средствата за кофинансирање и од кои извори.
1. **ПАЗАРЕН ПОТЕНЦИЈАЛ**
* Опишете ја дејноста во која работите и можностите за раст на пазарот. Кој е пазарот за вашата технологија, производ или услуга? Колкава е очекуваната побарувачка за вашиот производ? Кому ќе му го продавате производот или услугата или кој ќе ја користи технологијата? Предложете ги вашите потенцијални клиенти на избраниот пазар и објаснете како вашата технологија, производ или услуга ќе ги задоволат нивните потреби.
* Со кои бариери очекувате да се соочите при влезот на пазарот? (На пример: високи капитални трошоци, високи трошоци на производство, високи трошоци за маркетинг со цел прифаќање на производот или услугата од страна на потрошувачот и градење препознатлив бренд, потреба од дополнителни вештини и обуки, уникатна технологија, трошоци за превоз, конкурентни цени, специфични регулаторни барања во секоја одделна земја, итн. Како планирате да ги надминете овие бариери?
1. **ИСКОРИСТУВАЊЕ НА СРЕДСТВАТА**
* За што ќе се искористат средствата добиени од Општина Кичево?
* Кој е временскиот период и динамиката на искористување?
1. **ПЛАН НА АКТИВНОСТИ**
* Во планот на активностите треба да се утврди и да се презентира план и динамика на реализирање на замислените активности, објаснувајќи конкретно која активност во кој период се планира да се реализира и кое ќе биде одговорното лице за нејзино спроведување.
1. **БУЏЕТ НА ПРОЕКТОТ**
* Табелата треба да даде опис на планот за набавки и спецификација на набавките. Ве молиме да дадете детален опис на производите и услугите кои планирате да ги набавите за реализација на бизнис идејата.